

SIDAMO

SERVICES & FORMATION

FORMATION TECHNICO-COMMERCIALE PRODUITS



Modalités et moyens pédagogiques

La formation est réalisée grâce à des méthodes pédagogiques qui sont la formation théorique (aspects normatifs, conception et fonctionnalités du produit, étude de la gamme, argumentaires techniques) et le principe de la formation action (une pédagogie participative avec le produit, l'apport théorique avec illustrations et échanges d'expériences). Essais pratiques des produits.

Méthode d'évaluation

- Fiche d'évaluation de stage complétée par le participant en fin de session.
- Évaluations sur l'acquisition des connaissances effectuées au cours de la formation sous forme d'exercices, de cas pratiques et de QCM.
- Remise d'une attestation de formation à l'issue de la formation.

Intervenants

- Jérôme GERMAIN - Spécialiste de l'aspect normatif, réglementation et sécurité
- Sébastien MENAHEZE - Spécialiste en équipements
- Pierre-Olivier BERLAUD - Spécialiste en abrasifs
- Jérémie BLOT - Spécialiste en abrasifs

Durée

3h30 (1/2 journée) ou 7h00 (1 journée) en fonction des thèmes choisis.

Modalités et délais d'accès, lieu, date, horaires

Dans nos locaux

Date à convenir - nous contacter au moins 21 jours avant la formation

De 8h30 à 12h et de 13h30 à 17h

Handicap

Accessible aux personnes à mobilité réduite

Nous proposons des adaptations (durée, rythme, méthodes, supports pédagogiques...) pour répondre aux besoins particuliers des personnes en situation de handicap. L'organisme pourra éventuellement mobiliser des compétences externes pour la recherche de solution permettant l'accès à la formation.

Tarif

150 € HT (TVA à 20 %) par participant, par 1/2 journée. Financement possible, nous consulter.

Informations et contact

k.monleau@sidamo.com

Tél. : 02 54 90 28 12

Notre organisme de formation «SIDAMO BUSINESS SCHOOL» est certifié QUALIOP



La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :
ACTIONS DE FORMATION

N° de déclaration d'activité (NDA) : 24410144041

Édition : 01-2025

Thèmes proposés

- Marquage CE (1h00)
- Normes, sécurité outils abrasifs et outils coupants (1h00)
- Aspirateurs (2h00)
- Présentation Machines pour le travail du métal (3h30)
- Sciage du métal : scies à ruban, tronçonneuses, tables (3h30)
- Perçage : perceuses, perceuses magnétiques, affûteurs (3h30)
- Outils diamantés (3h30)
- Disques abrasifs (3h30)
- Traitement de surface (2h00)
- Abrasifs appliqués (2h00)
- Outils de carrelage (2h00)
- Outils pour le travail du bois (2h00)
- Machines pour le bâtiment (3h30)

Public

Vendeurs et Technico-commerciaux

Prérequis

Aucun

Objectif général

Acquérir les connaissances normatives, techniques et argumentaires sur les produits.

Compétences visées

À l'issue de la formation, concernant les produits étudiés, les participants seront en capacité de :

- Identifier les aspects normatifs applicables
- Décrire les principaux procédés de conception et les fonctionnalités
- Expérimenter les principales pratiques et situations d'utilisation
- Employer un argumentaire technique
- Situer les produits dans leur gamme

Programme

- Points abordés selon les thèmes sélectionnés
 - Les aspects normatifs
 - La conception et les fonctionnalités des produits
 - Les pratiques et situations d'utilisation
 - L'argumentaire technique
 - Les produits dans leur gamme
- Bilan de la journée et évaluation de la formation